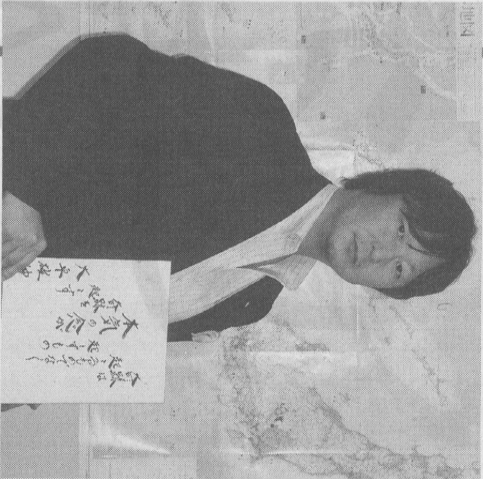


社長さんの“書”の初め

平成二

21世紀の10年目に当たる2010年がスタートを切った。100年に1度と形容される世界的な経済危機が、地域経済を直撃した昨年。世相を表す漢字には人々の期待や願望が反映された「新」が選ばれた。ぐん経新年号恒例の書き初め企画で、社長さんたちは、どのような文字を選んだのだろうか。そこに込めた強い思いや熱い心意気が元気をもちおう。



OMC/パートナーズ代表
大平 雄伸 さん

「奇跡は起るものでなく起る。今の若者を見て、いかに若者たちに贈りたいか、そして若者が交流し刺激し合っている。夏ごろには立ち上げる。自分の可能性を最初から小さく計画だ。このものは、好評を待っている。防犯型サイバーセキュリティ」が実現すれば跡になる。自ビス「GNR IN EN」の重要性を浸透させていく。防の重要性を後押しし、も1つは20代後半、30代を創り上げた努力の人、大平代表。若者のチャレンジを後押しし、とる。そんな思いから、若手起業家を体験談を語ってもらった。チャレンジだ。



アパートメ

「女房から」小さい字で力強い文字。語の説明に「まっ行くかぬスタートを切った。このひきは書かないで」とタギを 高崎市倫理法人会の会長から、望みを失うのではなかり、にも「希望光とな刺されました。笑顔でも務める高橋さん。希望」を。望みをなくするから開いて行くのである」とありたいとの意味が込められている。40年ぶりに筆を執る標語「希望は心の太陽。希望は自分で持つもっている。

新瀧から群馬に来て年。武井社長は現在、勢崎で「より良い住の提供」を経営理念やアパートの賃貸管理や建住宅を販売している。



ゆたかフードサービス社長
齋藤 豊 さん

和食料理店「味の店めたか」を経営する齋藤さん。選んだ言葉は「自分」。外食業界を取り巻く厳しい経営環境を踏まえ、最後に信じるのは自分だけ」と。16年間、手を抜かず、自信を持って、自分を信じていこう」と話している。

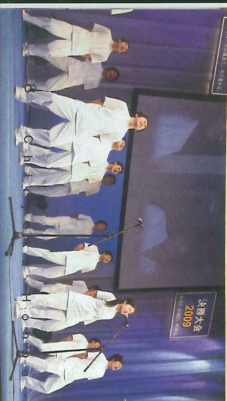
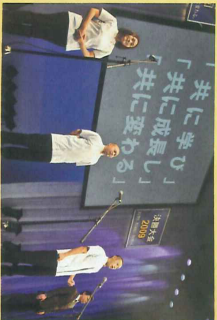
す。昨年も押された豚肉「ソウ」から見事選ばれた「びん」味はもちトータルれじかつエント開店時、炭火で焼



理事や幹事、役員に名を運ぶのは、治療業界の「オリエスター」たち。揃いのスーツにブルーのネクタイ姿で出場する人を見つめる視線には、優しくも優しいものが

Presentation

全国から選ばれた選りすぐりの店員を揃えて、どの店舗もが一つひとつまとった感動的なステージを五ノ思ひやり交えあう事が印象的でした



激しく力強い演説三社長の意気込みを届けた治療家甲子園開催に向けて白熱したたくさんの方の激励を頂き、奮やかに開会宣言が行われました

第1回

治療家甲子園の熱い一日。

2009.11.29

入場前に配られるガイドブックと投票用紙、今日は皆さんも準備完了です



Award

投票の集計を終った瞬間、シンボルカラーのエンブレムの旗を掲げられました。「治療家という職業は人生をかける価値があるもの」という志望の応援言葉、「僕、其の本音が自覚したくなるような先生でいてください」という学生の声が心に残ります



決勝の店員発表後、ついに、最優秀店員が決定！ その瞬間、歓喜の音があふれたのは「ひらひら整骨院西日暮里院」の旗さん、おめでとうございました！

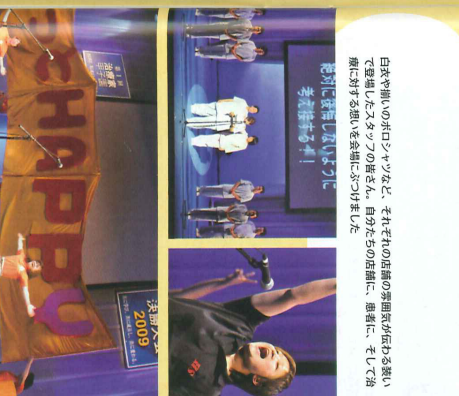
「共に学び、共に成長し、共に変わる。」これまで個々の店舗（院、以後店舗）がそれぞれに治療を行い、横のつながりがほとんどなかった治療業界に、新しい風を吹き込んだ「治療家甲子園」。互いの想いや取り組みをぶつけ合うことで、気づき成長を促すことを目的にした本大会では、予想をはるかに上回る熱い戦いが繰り広げられました。それぞれに語る言葉は違っても、「治療家として、何が出来るか」「よりよくなっていきたい」という想いは一緒。時には感極まって埋上まで涙ぐむシーンも見られ、ここまで歩んできた各々の志の高さが感じられました。ハイレベルな戦いの中、栄冠を手にしたのは「ひらひ整骨院西日暮里院」と「あたまたつほ U ふう」の2店舗。900 人も超満員の会場は、表彰式の後もいつまでも熱気が冷めることなく、治療業界の明るい未来を予感させてくれました。



総括は田原 賢理 理事長。「治療家甲子園を盛り上げたい、この業界を活性化し、神のつなかりを築いていくことこそが本大会の目的であり、私たちの夢なのです」



オリエスターラッシュは始まりました



白装や黒いのがロケツなど、それぞれの店員の雰囲気が出ているように感じました



10年前に介護事業参入

群馬拠点に有老・デイ8施設運営

現在、それぞれの店舗数はどのくらいありますか。

大平 弊社のOMGが運営するリラクゼーションサロン「リラック」は、全国展開を始めています。また、リラクゼーションの市場が拡大すると思われ、09年11月にリラクゼーションサロン「リラックス」の1号店をオープンしFC展開を図っています。そして、介護保険導入後の01年5月に、生まれ故郷の群馬県伊勢崎市にデイサービスセンター「健康サポートげんき」を開設し、介護事業にも参入しています。現在は有料老人ホーム・デイサービスの展開を関東圏(17施設)で行っており、08年より介護予防特化型デイのFC事業を開始しています。

亀岡 接骨・治療院、リラクゼーションサロン、介護の3分野でFC展開を図られているんですね。石井さんのように創業者が

始められ、昨年から新会社を設

立、介護事業を介護NEXT

としてFC展開を始めて

います。ま

「健康サポートげんき」を開設し、介護事業にも参入しています。現在は有料老人ホーム・デイサービスの展開を関東圏(17施設)で行っており、08年より介護予防特化型デイのFC事業を開始しています。

亀岡 接骨・治療院、リラクゼーションサロン、介護の3分野でFC展開を図られているんですね。石井さんのように創業者が

始められ、昨年から新会社を設

立、介護事業を介護NEXT

としてFC展開を始めて

います。ま

た、社員教育制度の充実を図る中

で培ったカリキュラムを活かし、ポ

ポティセラピスト養成機関「日本

ポティセラピストスクール」とい

うスクール事業を手がけるように

なりました。

亀岡 通常のデイサービスと社

社の生活リハ・介護予防デイの違い

は、大きな違いは市場性です。介護保険認定者の6割以上が要支

援や要介護2以下の高齢者にな

っています。この点について

は、私たちが

大平 収益事業として取り組むた

めポイントとして投資での事業参

入です。そこで、初期投資額(現

金ペー)が1000万円未満で

なら、回収期を3年とす

れば良いと考え

るビジネスモデルを構築してい

ました。食事や入

浴などは行な

い。つまり、午

前を向けています。現在、直営1店舗含

め9店がオープンしている。

者か介護保険認定者の4割未満と

なる要介護度3以上利用者の獲

得に積極的に動かれています。保

険料を抑えたい国

の以降もあ

りあります。大平 弊社のOMGが運営する

リラクゼーションサロン「リラック

」は、全国展開を始めています。また、

リラクゼーションの市場が拡大する

と思われ、09年11月にリラクゼー

ションサロン「リラックス」の1号

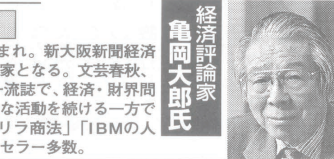
店をオープンしFC展開を図ってい

経済評論家 亀岡大郎の

トップ対談

シニアビジネスの成功者たち

★大正15年京城生まれ。新大阪新聞経済部長を経て経済評論家となる。文芸春秋、サンデー毎日など一流誌で、経済・財界問題を中心に、精力的な活動を続ける一方で「自動車戦争」「ゲリラ商法」「IBMの人事管理」などベストセラー多数。



OMGパートナーズ

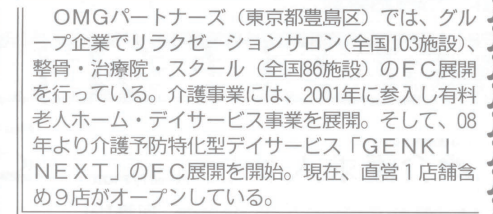
(東京都豊島区)

大平雄伸代表



1964年生まれ。接骨院入社後、院長経験を経て、1991年におおひら接骨院を開院し起業。1999年11月にリラックス1号店をオープンしFC展開開始。2001年5月、群馬県伊勢崎市にデイサービスセンター「健康サポートげんき」を開設し介護事業に参入。2009年4月に介護NEXTを設立し介護予防デイのFC展開を本格化。現在、OMG会長、GENKIDO会長、介護NEXT最高経営責任者としてOMGパートナーズを束ねている。東京整骨医学臨床研究会会長、ナショナル整体学院理事、(株)ニュービジネス協議会群馬支部副会長、(株)ポティセラピスト協会理事、NPO日本スバ振興協会理事。

OMGパートナーズ(東京都豊島区)では、グループ企業でリラクゼーションサロン(全国103施設)、整骨・治療院・スクール(全国86施設)のFC展開を行っている。介護事業には、2001年に参入し有料老人ホーム・デイサービス事業を展開。そして、08年より介護予防特化型デイサービス「GENKINEXT」のFC展開を開始。現在、直営1店舗含め9店がオープンしている。



大平 収益事業として取り組むためのポイントとして投資での事業参入です。そこで、初期投資額(現金ペー)が1000万円未満でなら、回収期を3年とすれば良いと考え

るビジネスモデルを構築していただきました。食事や入浴などは行ない。つまり、午前を向けています。現在、直営1店舗含め9店がオープンしている。

者か介護保険認定者の4割未満となる要介護度3以上利用者の獲得に積極的に動かれています。保険料を抑えたい国の以降もあ

介護予防デイFC 3年で全国100店舗網に

ある程度介護保険認定者をターゲットとすることで顧客の囲い込みを確保するためのスキームにあります。具体的なサービスメニューは、機能訓練、介護整体、低周波リハ、足浴盤浴、レクなどを組み合わせて3時間の機能訓練・生活リハサービスを提供しています。特に廃用性症候群や脳梗塞片麻痺の利用者が加わり、要介護1・2の比較的軽度な認定者の保険給付が減額されています。介護予防重視の施策が打ち出されたものの、給付金の少なからず受け入れが敬遠傾向になっていきます。この点について

は、私たちが大平 収益事業として取り組むためのポイントとして投資での事業参入です。そこで、初期投資額(現金ペー)が1000万円未満でなら、回収期を3年とすれば良いと考え

るビジネスモデルを構築していただきました。食事や入浴などは行ない。つまり、午前を向けています。現在、直営1店舗含め9店がオープンしている。

者か介護保険認定者の4割未満となる要介護度3以上利用者の獲得に積極的に動かれています。保険料を抑えたい国の以降もあ

る以降もあ

会社概要

グループ名: OMGパートナーズ
 所在地: 東京都豊島区南大塚二丁目4番2号
 設立年: 1991年
 グループ企業: (株)OMG、(株)GENKIDO、(株)介護NEXT、(株)AXELSON BUSINESS TOKYO、(株)セラピア
 グループ概要: リラクゼーションサロンの全国展開(103施設)、整骨・治療院・スクールの全国展開(86施設)、有料老人ホーム・デイサービスの展開を関東圏(17施設)で行っている。

第2特集 2年後には消えてなくなる!?

迫られる介護予防の選択

第3特集 地域ケア探訪

奈良県奈良市



特集 経営力向上の決め手

キャリアシステム



今月の面
板野美佐子

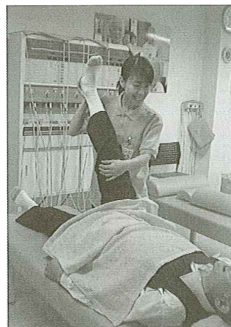
社会福祉法人旭川荘
常任理事

● 医師し
● 住生ナ

事例② OMGパートナーズ

介護整体を取り入れた短時間デイサービス 整骨院で培ったノウハウを 介護予防に活用

整骨院やリラクゼーションサロンとともに、デイサービスや住宅型有料老人ホームなどの介護事業を全国展開してきたOMGパートナーズは、2008年より要支援・軽度要介護者への機能訓練に特化した「GENKI NEXT」を展開。「介護整体」と名づけるサービスで他事業者との差別化を図り、成功を収めている。



介護整体による施術の様子

運動効果を高める整体術

「当グループは整骨院からスタートしており、そこでのノウハウをほぼそのまま、介護事業にも活かしています」とOMGパートナーズの大平雄伸代表は言う。

1991年に鍼灸接骨院からスタートし、整骨院やリラクゼーションサロンを全国展開してきた同グループは、2001年より介護事業をスタート。06年の介護報酬改定を経て「事業運営的にも軽度者へ

のサービスに特化したモデルが必要」と判断し、08年より3時間の機能訓練に特化した「GENKI NEXT」を開設した。

同モデルが提供するサービスの最大の特徴は、同グループが「介護整体」と名付ける整体術だ。この施術を最初に25分間行うことで、関節の動きをよくして運動効果を高めるとともに、ダイレクトタッチによるスキんシップも図り、利用者のやる気を引き出すという。

「介護予防には筋力アップも必要ですが、高齢者は総じて運動が嫌い。関節に痛みのある方が多く、動けない自分を肯定できないからです。しかし当グループが培ってきたノウハウを介護整体として取り入れることで、『運動したい』という能動的な感情を引き出すことに成功しています」(大平代表)

同グループではその他に低周波リハや足岩盤浴などもサービスに取り入れ、差別化を図っている。「利用者様には、1回の本人負担500円程度で『ここまでしてくれるのか』と思われる手厚いサービスを提供しているという自信はあります」(大平代表)

設備でも立地でもなく、スタッフのクオリティーが第一
事業として成功を収めるには、独自のサービスと同時に営業ノウハウも必要だ。同グループでは他の事業も含め、地方から東京方面へと事業を拡大させてきたが、「地方ほど営業が重要」とのこと。そこで、開設前後の3カ月間、地域包括支援センターからケアマネ、老人会、民生委員まで、徹底的に営業活動を行う。結果として、地域包括よりもケアマネや口コミによる紹介のほうが多いという。

「通常、同法人で通所介護も運営しているケアマネからの紹介は難しいといわれますが、当モデルでは違います。なぜなら、多くの事業所は軽度者を受け入れたくないからです。それだけ、軽度者のニ

ズに対し介護事業者が応えられていないのが現状だと思います」
それでも、「最初の事業所は大赤字で苦労しました」と大平代表は振り返るが、1年間かけて現在の成功モデルを確立。FC事業もスタートし、すでに9事業所を開設している。「利用者様が求めているのは設備でも立地でもなく、スタッフのクオリティーだと気づいたので。当グループでは、独自の資格とキャリアアップシステムを構築し、永続的にスタッフのブラッシュアップができる仕組みを完成させています」と大平代表は胸を張る。当初は介護事業のFC展開について慎重だったものの、教育システムを完成させたことで、今では確信を持って進めているようだ。

「今後は、同業他社との連携もとりながら、介護予防の重要性を訴えていきたいですね。そのためには、新たな業界団体の設立も必要だと考えています」(大平代表)



「今年度は、直営店とFC合わせて20店舗まで展開していきたい」と話す大平雄伸代表

ビジネスチャンス 7 2010

次なる成長を狙うすべての起業家を応援する 起業&新規事業の専門情報誌

焼酎・煙草タダの居酒屋 放置自転車のレンタル

美人時計 1日単位の店舗貸し

小学校風居酒屋 ラーメンバーガーケーキ×おもちゃ屋
最新発明グッズ 母親の心音CD

高齢者向け
英会話教室

シニアが集まるネットカフェ
廃タイヤのバック

珍商売50 儲けのカラクリ公開

お金がもらえる廃品回収 自転車愛好家向けシェアハウス

リゾット入り焼き 盗聴、盗撮器発見
ぞうさんペーパー

HPのエコ化 高級なカプセルホテル
かたづけコンサルティング

500円健康診断 米粉パン屋
メガ盛り丼



【百折不撓! 諦めなかった者たち】
【価格】「サービス」で大手に負けぬ
【街の電気店】チェーン構築の舞台裏

アトムチェーン本部 井坂泰博社長

【第2特集】ターゲットは シニア 働く女性 外国人

拡大するニーズに照準絞れ

今年3月にデイスタービスセンターのフランチャイズ展開を開始したヒューマンリソシア(東京都新宿区)は、グループのブランド力を最大限に生かし、直営ありきの出店戦略をとることで他社との差別化を明確にしている。同社は人材関連事業や教育事業、介護事業などを展開するヒューマンホールディングス傘下の中核企業。人材の教育機関である専門学校「ヒューマンアカデミー」の運営を通して有能な人材の派遣業も手がけている。

介護事業は全国に61カ所の直営店舗を構えており、デイスタービスセンターは44事業所での展開実績を持つ。直営店舗は中規模型を採用し、25名~30名程度の利用者を持つ。今年3月にデイスタービスセンターのフランチャイズ展開を開始したヒューマンリソシア(東京都新宿区)は、グループのブランド力を最大限に生かし、直営ありきの出店戦略をとることで他社との差別化を明確にしている。同社は人材関連事業や教育事業、介護事業などを展開するヒューマンホールディングス傘下の中核企業。人材の教育機関である専門学校「ヒューマンアカデミー」の運営を通して有能な人材の派遣業も手がけている。

NEW WAVE 1

直営介護施設61カ所の実績を元に デイスタービスフランチャイズを開始

想定しており、これまでに銭湯の跡地やテナントの1階部分を中心

ZOOM UP GENKI NEXT 高崎緑町店オーナー 飯野拓也氏

整骨・介護で独立 相互からの顧客紹介で集客力アップ

「当社の運営するデイスタービスセンターは整骨院が隣接しているため、相互からの利用需要が生まれ、現在、整骨院に通っている人からの紹介で来店される方もいらっしゃいます」

こう話すのはGENKI NEXT 高崎緑町店オーナーとして、昨年10月からデイスタービスの運営を開始した飯野拓也氏。もともと飯野オーナーは、整骨院などの運営を行うGENKIDO(群馬県伊勢崎市)に入社。本社スタッフや院長のキャリアを経たのち、5年前に社内のれん分け制度を活用して独立、げんき堂ことり整骨院のオーナーとなった。その後、昨年秋に介護ネクスト(東京都豊島区)のフランチャイズに加盟した経歴を持つ。「GENKIDOや介護ネクストが展開するビジネスは“人を元気にする”“寝たきりにしない”といったミッションで共通して



おり、私もいつかは介護業界の仕事をするのではないかと漠然と思っていました」(飯野オーナー)

飯野オーナーが運営するGENKI NEXT 高崎緑町店は整骨院から車で2~3分の位置に隣接しているため、自身の健康状態に合わせて曜日ごとにこれら2つの施設を使い分けている利用者も多い。また、家族の介護で疲れた利用者の身内が整骨院を使うこともあるという。

「食事や入浴よりもリハビリといった予防介護をメインに受けたい方が多いのは予想でしたが、双方の施設から紹介で派生する紹介客や利用者家族からの需要があったのには驚きました。整骨院はシステム上、一人ひとりに対して取れる時間が限られてしまうため、時間をかけてリハビリをしたいという方はデイスタービスを利用していただいているようです」(飯野オーナー)

誰でも始められる介護事業としてデイスタービスのFCが人気を集めている。このページでは新たにFC展開をスタートさせたデイスタービスFCの新顔の魅力に迫った。

今すぐ始められる介護ビジネス最前線

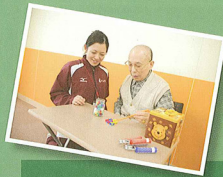
【特集】

介護保険の10年

業界地図で読む シニアビジネス近未来

【特別企画】

介護予防&リハビリフィットネスの新展開



【特別企画】

介護予防& リハビリフィットネスの 新展開

地域リハビリを実現する医療・介護・健康事業の融合

「在院日数の削減」「施設から在宅へ」という施策のもと、リハビリテーションの需要は拡大の一途にあり、その対応が急務となっている。昨年4月からの第4期介護保険事業計画でもリハビリ関連分野に手厚い報酬改定がなされたのは記憶に新しい。

そうした流れのなかで、通所介護においても、機能回復訓練や運動機能向上に特化したプログラムを提供する「リハビリ特化型デイサービス」が存在感を増している。

介護保険認定者のなかでも過半数を占める要介護2以下の軽度者をターゲットに、3時間程度で効率的にサービスを提供するのがその特徴だが、介護度や認知症の進行を抑え、できるかぎり社会復帰を目指したい、というニーズを背景に、着々と拠点を拡大する動きが明らかになってきた。フランチャイズ方式などにより事業参入の障壁が低くなる一方で、サービス内容と効果の検証、人材育成など、より緻密な運営が求められてきているのも確かだ。

本企画では、理学療法士で昨年の衆院選に当選した国会議員・山口和之氏に、今後求められる「地域リハビリテーション」の方向性を聞くと同時に、その一翼を担うリハビリ特化型デイやメディカルフィットネスの現状についてレポートする。





【GENKI NEXT伊勢崎施設広間】では昼食後の実施

GENKI NEXT下では筋力をつけ
 ることで、日常生活動作を目的に
 身体のパフォーマンスが上がるよう
 トレーニングを主体に位置づけるという。
 同時に継続には「楽しさ」も不可欠な
 ため、リズムカルな運動も加えて構成。す
 なわち、①気持ちのよい施術、②楽にな
 っていく前向きな心、③高齢者に向
 った適切なトレーニングで基本動作改
 善の一連の流れが、同プログラムの
 プログラムの大きな特徴といえます。

2つめのポイントが人材育成の部分。
 前述のように長年警衛院やサロンの手が
 けるなかで、技術と接客の重要性を認識
 している同グループだけに、「入つくり」
 については最大の力を注いでいる。
 その取り組みの1つが独自の「キャリア
 アップシステム」(図表1)。「介護セ
 ラビスト」「介護トレーナー」の2つの
 職種をなかで、スキルアップを図って
 ける仕組みを整備しているのである。
 特筆されるのは、同システムのFCオ
 ナー負担は「採用前研修」だけで、そ
 れ以降のプログラムはスタッフ本
 人負担としている点だ。その理由につ
 いては「治療の世界での経験から人材育
 成には2つのことがいえます。1つは、
 スタッフに画一的なプログラムを長く継
 続させていくと、必ずモチベーションが
 低下することです。つねにプログラッ
 ングが起ること、FCオナーが向上心を生み、
 エアアップしていくことが向上心を生み、
 自分の仕事に前向きになり、離職率の低
 減にもつながります。もう1つはキャリ
 アアップは会社ではなく自己責任で行な
 うほうが効果的という点で、技術の世界
 ではことに自分の成長には自己投資のシ
 ステムが有効です」と大平氏は明かす。
 「日本ボテラセラピストスキル」が引
 き受けるため、FCオナーも安心だ。
 3つめが事業面でメリットを生み出す
 「毛作」という運営形態が可能な点。
 同グループでは、午前・午後の「機能制
 造型サービス」の要素に加え、夜の時間帯
 の有効活用を提案している。それが「鍼
 灸・整体・リラクゼーション」などのサ
 ビス提供で、サービス終了後の17時20時
 あるいは土・日曜日などを活用して、よ
 り幅広いターゲットに向けて行なわれる
 もの。

すでに、整体師がFCオナーの伊
 勢崎広間は、この三毛作を実施し、効
 率アップを実現する一方、今年6月に開業す
 る「ふじみ野(埼玉県ふじみ野)では、
 鍼灸・整体・リラクゼーションの「GE
 NKI PLUS」の三毛作を実施予定
 だ。「夜間や週末をGENKI PLUS
 sにすることで、売上的にも月20万
 円程度の上積みが可能になります」と大
 平氏。
 この三毛作、必ずしもFCオナーが
 鍼灸師や整体師の免許が必要とは限らな
 い。一般オナーでも、本部が資格者
 の採用支援や育成支援も行なうため、容
 易に実現可能だ。これも同グループ会社
 が80以上の施設を運営するなかで
 人材育成システムを確立しているからこ
 そできることといえるだろう。

たんに運動しなさいと言っても解決さ
 ない。こうした視点からきちんとした
 ケアを行なえるサロンの経営者世の中
 ほど存在しなかつたのです」とOM
 Gハートナー代表大平雄伸氏。そこで
 同社では、1人につき25分間「アプ
 ンで行なう「介護セラピストによる介
 護整体」を実施。「つらい部分」動き
 らい部分をセラピストの「手」による
 施術によって楽にして、機能改善にな
 っていく方法を確立した。
 「高齢者にはこうしたスキップの機
 会そのものが貴重です。そのため肉
 体だけでなくメンタル面にも作用し、前
 向き、能動的な生き方になってくるク
 ーが多みられます」と大平氏は語る。
 こうした前段階を経て「運動」を行
 うのだが、機能訓練といっても、いわゆ
 る「筋力」は使わずに、チェアを利
 用したチェアトレーニングが特徴だ。
 「アロの運動選手も故障から復帰を旨
 ず、実際にいきなりランニングは
 せずに、チェアからはじめるのが定石
 だ。そこで身体をなまさせてから筋力な
 どを移行します。高齢者の場合、筋肉の衰
 弱もさることながら、筋力をうまく使え
 なくなっていることが基本動作の障害
 因になっています。これを日常生活へ
 ルに回復させるには「ランニングもチェ
 アトレーニングが適しているといえま
 す」と大平氏。

「介護予防サービス」の展開
 全国規模でリラクゼーションサロ
 ン「B区」や警衛院「げんき堂」の展開
 などを広く知られるOMハートナー。
 一方、同グループはサービスや料
 料も積極的に進めている。従来の「サ
 ロン」でのホスピタリティのノウハウを
 介護事業分野に活かすべく、「心と体
 元気がする非薬療法」という発想から生
 まれた「GENKI NEXT」だ。
 まれた「GENKI NEXT」は、2の高
 要支援1および要介護1の高齢
 者および、介護予防の対象者(軽度高齢者)
 をターゲットとした時間機能訓練特化
 したプログラムを構築している。そのた
 め、

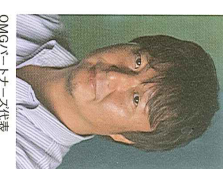
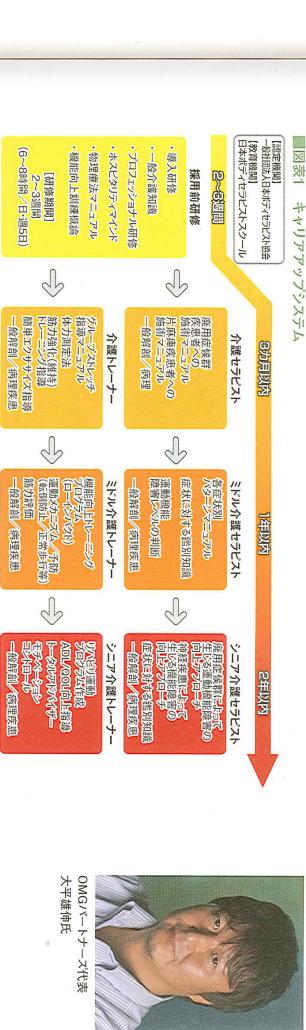
「現在、その店舗は07年10月に開業した
 「羽生」を皮切りに、今年5月6日開業
 の「前橋大渡町」を含め全10店舗にまで
 拡大している。
 一方、同グループはサービスや料
 料も積極的に進めている。従来の「サ
 ロン」でのホスピタリティのノウハウを
 介護事業分野に活かすべく、「心と体
 元気がする非薬療法」という発想から生
 まれた「GENKI NEXT」だ。
 まれた「GENKI NEXT」は、2の高
 要支援1および要介護1の高齢
 者および、介護予防の対象者(軽度高齢者)
 をターゲットとした時間機能訓練特化
 したプログラムを構築している。そのた
 め、

GENKI NEXTの3つの差別化ポイントとは

- 1. 介護予防サービスの内容「心と体元気がする非薬療法」という発想から生まれた「GENKI NEXT」は、2の高要支援1および要介護1の高齢者および、介護予防の対象者(軽度高齢者)をターゲットとした時間機能訓練特化したプログラムを構築している。そのため、
- 2. 人材育成システム「キャリアアップシステム」は、FCオナーが引 き受けるため、FCオナーも安心だ。3つめが事業面でメリットを生み出す「毛作」という運営形態が可能な点。同グループでは、午前・午後の「機能製造型サービス」の要素に加え、夜の時間帯の有効活用を提案している。それが「鍼灸・整体・リラクゼーション」などのサービス提供で、サービス終了後の17時20時あるいは土・日曜日などを活用して、より幅広いターゲットに向けて行なわれるもの。

| 会社概要 | |
|------|--|
| 会社名 | OMGハートナー NEXT |
| 所在地 | 群馬県前橋市(曲町)41 群馬県前橋市(曲町)41 |
| 連絡先 | Tel.027-253-5312 http://kagenki.jimbo.com/ ※「介護予防サービス」に関する問合せ先 0120-73-5312 担当 古谷 |
| 代表者 | 代表取締役社長 南山 弘 |
| 設立 | 2009年4月1日 |
| 資本金 | 1,000万円 |
| 事業内容 | 介護事業 |

| 図表2 (株)介護NEXTが展開する業態と施設名 | |
|--------------------------|--|
| 業態 | 施設名 |
| 介護付有料老人ホーム | ケアドリーム大塚町/ケアドリーム藤原町 |
| 住宅型有料老人ホーム | ケアドリーム大塚町/ケアドリーム藤原町 |
| サービス | 健康サポート・トリートメント/健康サポート・トリートメント/健康サポート・トリートメント/健康サポート・トリートメント |
| 介護予防サービス | GENKI NEXT 羽生/GENKI NEXT 伊勢崎 徳広/GENKI NEXT 前橋/GENKI NEXT 大渡町/GENKI NEXT 足利/GENKI NEXT 前橋大渡町/GENKI NEXT ふじみ野 (6月開業予定) |



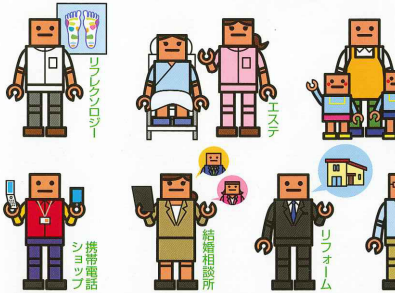
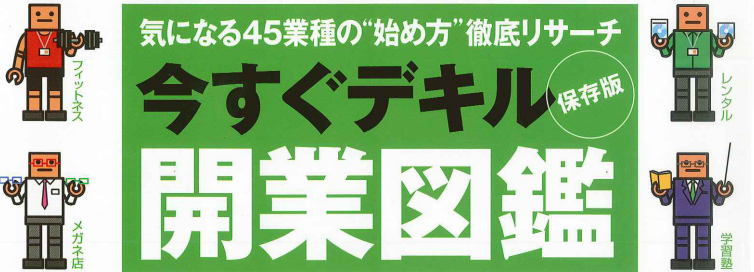
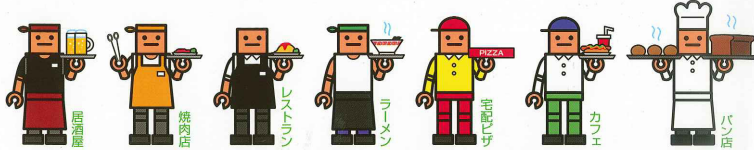
OMGハートナー代表 大平雄伸氏



キャリアアップシステムにより
 人材育成強化、三毛作で収益拡大も
 OMGハートナー (株)介護NEXT

ビジネスチャンス 8 2010

次なる成長を狙うすべての起業家を応援する 起業&新規事業の専門情報誌



【百折不撓！諦めなかった者たち！】
「障害」「詐欺」「経営不振」逆境に負けず
掴んだ“ホルモン焼チェーン日本”の座
五苑マルシェ 川辺 清社長

心と体を元気にするデイサービス



3時間 × 3時間 機能訓練 介護整体

win・win・win
フランチャイズ
加盟オーナー募集

高齢化時代の社会貢献！
低投資！安定収益！

■ 異業種からの参入可能
治療院以外の方も
安心のサポート体制

■ 営業体制支援
開業前1ヶ月から開業後の
充実したサポート体制

200 施設以上の治療院ノウハウが
介護施設で活かされている
人材教育が勝負の鍵！

採用前研修

FC初期投資における 教育サポート費の項目

- ・導入研修
- ・一般介護知識
- ・プロフェッショナル研修
- ・ホスピタリティマインド
- ・物理療法マニュアル
- ・機能向上訓練概論

研修期間：2～3週間 (6～8時間/1日・週5日)

オープン後も、スタッフ自身が自己投資できる
スキルアッププランが充実！モチベーションUP！

【認定機関】 一般社団法人 日本ボディセラピスト協会

お問い合わせ・資料請求・
施設見学会申込は下記までお気軽に

株式会社介護NEXT

〒371-0823 群馬県前橋市川曲町 41
http://www.kaigonext.jimdo.com
TEL.0120-73-5312
担当：古谷

【介護NEXT】加盟店
繁盛店 ルポ “介護整体”取り入れ予防介護を実践 夜間は一般客利用の“二毛作”店舗

オープンわずか1週間の時点で16名の契約を結ぶデイサービスセンターがある。OMG PARTNERSの介護NEXT (群馬県前橋市) がフランチャイズ展開する「GENKI NEXT ふじみ野 苗間」(埼玉県ふじみ野市) だ。

GENKI NEXT ふじみ野 苗間は、同社でも初となる朝夕の「デイサービス」と夜間の「鍼灸」「整体」「リラクゼーション」を同時に取り扱う「二毛作」店舗。同グループが手がける200施設以上の整骨院や鍼灸院、整体院などの運営ノウハウを集結して、夜間の空き時間を利用して治療院経営を行っている。広さ30坪程度の室内にはデイサービスの機能訓練で使用するための足岩盤浴やトレーニングチェア、エアロバイクやバランスボールなどが設置されており、夜間利用客がこれらの器具を使うことも可能だ。

「施設が対象とする商圏は店舗の半径5キロ以内に住んでいる介護度や支援度の低い方々。数だけ見ると300名から400名はいらっしゃるようですが、当店舗の周りには同業他社も多いため、正直、すぐにここまでの契約者数になるとは思いませんでした」(薬根健二施設長)

同社がここまでのスタートダッシュ



GENKI NEXT ふじみ野 薬根健二施設長

を切れたのは、他社との明確な差別化を打ち出したことによる。「介護整体」といった予防介護を打ち出すところは同社以外になく、実際に他社と同社を比較した人の中からは「ほかのデイサービスではカラオケを唄わされたり、折り紙をさせられたりして嫌だ」といった声もあったという。施設に通うことで体が元気になることに喜びを感じる高齢者も少なくない。同社デイサービスの成功の秘訣はその需要に応えた形だ。また、鍼灸、整体、リラクゼーションといった二毛作店舗を生かしているため、通常は2年目からといわれている施設運営の黒字化もわずか2カ月目から実現することができる。

[DATA] 所在地：群馬県前橋市 設立年：2009年 開業資金：835万円～

開業サポーターリスト

| 支援分野 | 社名 | 所在地 | 支援内容 |
|------|------------|---------|--------------------------------|
| FC | アクロス | 大阪府吹田市 | フィットネスタイプの小規模施設を展開 |
| FC | いきいきらいふ | 東京都台東区 | 入浴専門3時間のデイサービスを展開 |
| FC | エルダーホームケア | 神奈川県鎌倉市 | 脳トレ・音楽療法を取り入れて機能改善を図る |
| FC | 介護ネクスト | 群馬県前橋市 | 独自の整体療法で「介護整体」をアピール |
| FC | ジェイアーク | 横浜市瀬谷区 | 口腔ケア・フットケアなど健康対策に強み |
| FC | 日本介護福祉グループ | 東京都墨田区 | 業界最大手。自宅改修型で初期費用を軽減 |
| FC | ヒューマンリソシア | 東京都新宿区 | 直営61カ所の実績もとに今年3月からフランチャイズをスタート |

心と体を元気にするデイサービス



3時間
×
3時間

機能
訓練

介護
整体

win・win・win

**フランチャイズ
加盟オーナー募集**

高齢化時代の社会貢献！
低投資！安定収益！

■ 異業種からの参入可能
新規事業を検討の方も
安心の教育体制

■ 営業体制支援

開業前1ヶ月から開業後の
充実したサポート体制

200施設以上の治療院ノウハウが
介護施設で活かされてる
人財教育が勝負の鍵！

採用前研修

FC初期投資における 教育サポート費の項目

- ・導入研修
- ・ホスピタリティマインド
- ・一般介護知識
- ・物理療法マニュアル
- ・プロフェッショナル研修
- ・機能向上訓練概論

研修期間：2～3週間（6～8時間/1日・週5日）

オープン後も、スタッフ自身が自己投資できる
スキルアッププランが充実！モチベーションUP！

【認定機関】
一般社団法人日本ボデイセラピスト協会

お問い合わせ・資料請求・
施設見学会申込は下記までお気軽に

株式会社介護NEXT



〒371-0823 群馬県前橋市川曲町 41

http://www.kaigonext.jimdo.com

TEL.0120-73-5312

担当：古谷

実践 事例 GENKI NEXT ふじみ野 苗間

**オープンわずか3カ月で黒字化
投資回収の早さと本部サポートで差別化行う**

高齢化社会による圧倒的な需要で、今や人気のビジネスとして定着しつつあるデイサービスセンターのフランチャイズ。中でも介護ネクスト（群馬県前橋市）は「投資回収の早さ」「本部の充実したサポート体制」を武器に加盟店拡大を進める。

「当社の強みは新店の開設を行う営業担当者ケアマネージャーとの結び付きが強いことです。新店

オープンの際にはケアマネージャーを介して利用者を獲得していきますが、オープン時には必ず利用者が確保されている状態にしています」（営業統括マネージャー 堤健治氏）。

実際、6月にオープンした「GENKI NEXT ふじみ野 苗間」（埼玉県ふじみ野市）は、オープンわずか1週間の時点で16名と契約し、7月には40名強の利用者を



介護ネクスト
営業統括マネージャー 堤健治氏

獲得した。通常、デイサービスでは黒字化に半年はかかるといわれているが、同店舗は3カ月目で黒字化を見込めており投資回収も2

年から2年半で実現できるという。また、本部サポートが強固なことで他業種からの参入障壁も少なく、希望者は経営に専念することができる。実は、堤マネージャーも社内の独立支援制度を活用し、今年末から来春にかけて「GENKI NEXT」オーナーとして独立するという。

「私自身、社歴も2年弱でその前は美容師をしていたなど、もともと介護に縁があったわけではありません。ただ、実際にスタッフとして働く中で「これだったら他社にも勝てる」と確信することができたため、独立を決意しました」（堤マネージャー）

埼玉新聞

2010年 9月3日 金曜日
(平成22年)

埼玉新聞社 〒331-8686 さいたま市
北区吉野町2-282-3
本社代表 046-795-9930



情報 クリッパ
◆治療併設のサービスが好評
NEXT(南山弘社長)は、整体などの治療院「GENKI Plus」を併設した機能訓練特化型サービスを6月からスタート、好評(写真)ふじみ野支店)。夕方に営業が終わるサービス施設に夕方以降に患者が多く集まる治療院を併せたことで、施設の有効利用が可能になった。またベッドなど備品を共通して使

用できるため、無駄を抑えることができ、愚学化できた。フランチャイズ展開しており、加盟の問い合わせは同社フロンチャイズ担当(027-253-5301)。(米清昌人)

あふりや
Tel.048-222-2342
〒330005 さいたま市 浦和区 高砂1-6-10
http://www.afuriya.co.jp

緑区
株式会社介護NEXT(南山弘社長)は、緑区に機能訓練型サービス「GENKI Plus」を10月1日にオープンする。これに先立ち、関係者対象に内覧会を開催。介護NEXT浦和原出店が開かれた。

参加者は、ラジウムを敷きつめた足踏浴で体を温め、同社の特徴である介護整体(体をほぐしコンディショニングを整えた後、チャートトレーニング機器を用いた筋力トレーニング)を体験した。

体験した介護支援専門員の市川恵さん(50)は、「(二連のサービスが)4、5時間分まで一日サービスを利用してきない人や軽度の要介護者、予防を目的としている人に向いている。また介護者が体が軽くなるので、利用者その後の機能訓練に前向きに取り組む」と感想を話した。(米清昌人)

2010年(平成22年)9月15日(水曜日) 第23640号

再選 17日に

民主党は、民主党本部の志士と協議会を協議、菅直人(民主党)を再選し、菅直人を総理大臣に選出する。菅直人を総理大臣に選出する。

2010年 9月15日 水曜日
埼玉新聞社 〒331-8686 さいたま市
北区吉野町2-282-3
本社代表 046-795-9930

学ぶ楽しさ、知られよこび
埼玉学園大学

整骨院が母体の介護施設だから「楽になったあ〜」が違う!

GENKI NEXTの介護整体では25分間、身体をもみほぐし、筋肉調整・ストレッチ・関節の運動を行う。

- その日の利用者の健康状態を確認し、硬くなった筋肉をほぐしていく。
- 整体によって、筋肉や血行、リンパの動きも増進・活性化させ、機能を衰えを防止。
- ストレッチや関節を動かすことにより、関節可動域が広がり、怪我しにくい身体へ変化。



こんな人がおすずめ!

- 要介護・要支援認定を受けている人
 - 要介護・要支援認定を受けようか検討している人
- 無料送迎車つきで、無理なく来店可能。

機能訓練特化型デイサービス GENKI NEXTの流れ



1回3時間で効果的なデイサービスを実現

介護保険制度が導入された翌年の平成14年、整骨院事業を展開しているOMGパートナーズの株式会社介護NEXTは、本格的に介護事業に進出した。利用者の心と体を元気にする施設づくりを目指し、整骨院の治療ノウハウとリラクゼーションサロンの接客ノウハウなどを導入し、高齢者の寝たきりや認知症を予防する機能訓練特化型デイサービス「GENKI NEXT」を展開している。そして来る10月1日、さいたま市緑区に「GENKI NEXT浦和原山店」がオープンする。今後も県内に店舗を増やしていく計画だ。

新しいデイサービス「GENKI NEXT」

GENKI NEXTとは、OMGパートナーズの株式会社介護NEXTが展開する新しい形のデイサービスだ。整骨院を母体としている介護施設のため、他のデイサービスで行うような入浴介助やレクリエーションなどは行わず、チューブトレーニング機器を用いた「機能訓練」、整骨院のノウハウを導入した「介護整体」などを中心に1回のサービスを3時間で行う。

そのため、丸一日デイサービスを利用できない人や軽度の要介護者、予防を目的としている人に向いている。

「介護予防」という独自の概念



人は、年齢を重ねていくうちに身体能力が衰えていく。また、日々身体能力が衰えていく中で、体を動かさないうちに身体能力が衰えていく。機能訓練は、チューブトレーニング機器を用いて、無理がなく且つ、効果的な筋力トレーニングを行う。

また、利用開始時から1ヶ月後、以降2ヶ月の間隔で体力測定を実施することによって、

また、店舗周辺地域に住んでいる利用者への送迎サービスなどを通して利用者が無理なく来店しやすい環境が整っている。

いるといずれは寝たきりになってしまう。そこで介護NEXTが展開している機能訓練特化型デイサービスGENKI NEXTでは、高齢者に対して寝たきりにならないために「介護予防」を提唱している。「介護予防」とは、現在、元気が自由に動かせない高齢者や要支援 要介護1・2の高齢者を対象にGENKI NEXT独自の機能訓練、介護整体などを行うことにより、心と体に活力を与えて寝たきりを防止するというもの。この「介護予防」がGENKI NEXTの基本理念であり、高齢者を寝たきりにさせないことが目的だ。

「機能訓練」

介護整体は、軽度介護認定者に多い廃用性症候群や片麻痺にむけ失敬整体施術を行う。その日の利用者の健康状態を確認し、硬くなった筋肉からほぐしていくことにより、筋肉の他にも血行やリンパの動きを促進させ、機能の衰えを防止する。他にも受動的な筋運動や関節モビリティセッションストレッチなどを行い、利用者の体を軽くするため、その後の機能訓練に前向きに取り組めるように配慮されている。

「介護整体」

介護整体は、軽度介護認定者に多い廃用性症候群や片麻痺にむけ失敬整体施術を行う。その日の利用者の健康状態を確認し、硬くなった筋肉からほぐしていくことにより、筋肉の他にも血行やリンパの動きを促進させ、機能の衰えを防止する。他にも受動的な筋運動や関節モビリティセッションストレッチなどを行い、利用者の体を軽くするため、その後の機能訓練に前向きに取り組めるように配慮されている。

「介護整体」

介護整体は、軽度介護認定者に多い廃用性症候群や片麻痺にむけ失敬整体施術を行う。その日の利用者の健康状態を確認し、硬くなった筋肉からほぐしていくことにより、筋肉の他にも血行やリンパの動きを促進させ、機能の衰えを防止する。他にも受動的な筋運動や関節モビリティセッションストレッチなどを行い、利用者の体を軽くするため、その後の機能訓練に前向きに取り組めるように配慮されている。

「介護整体」

介護整体は、軽度介護認定者に多い廃用性症候群や片麻痺にむけ失敬整体施術を行う。その日の利用者の健康状態を確認し、硬くなった筋肉からほぐしていくことにより、筋肉の他にも血行やリンパの動きを促進させ、機能の衰えを防止する。他にも受動的な筋運動や関節モビリティセッションストレッチなどを行い、利用者の体を軽くするため、その後の機能訓練に前向きに取り組めるように配慮されている。

「介護に頼らない、寝たきりにしない」を実現する介護予防デイサービス フランチャイズ加盟オーナー募集

「介護に頼らない、寝たきりにしない」を実現する介護予防デイサービス

ゲンキネクスト

GENKI NEXT

3時間
介護整体
機能訓練特化

■営業体制支援 開業前1ヶ月から開業後の充実したサポート体制
通常の介護施設では考えられない3ヶ月での黒字化の実績!!

■異業種からの参入可能 新規事業を検討の方も安心の教育体制
充実のキャリアアップシステム

全国200店舗以上の治療院、リラクゼーションサロン経営ノウハウが 介護施設で活かされている

人材教育が勝負の鍵! オープン後も、スタッフ自身が自己投資できるスキルアッププランが充実!モチベーションUP!

[キャリアアップシステム認定機関]一般社団法人 日本ボディセラピスト協会

低投資で開業可能!! 安定した介護ビジネスモデル!

■低投資で事業参入①

| 項目 | 備考 |
|------|---|
| 施設面積 | 15~30坪 |
| 出店地域 | 北海道(札幌)、関東全域、中部東海全域 関西(大阪・京都) |
| 指定申請 | 通所介護施設・介護予防通所介護施設 |
| 営業時間 | 平日9:00~16:30 [9:00~12:15/12:15~16:30] 土曜・日曜・休曜日 |
| 利用定員 | 10名 |
| 要員指定 | 管理者1名 生活相談員1名 機能訓練士(看護師・柔整師等) |
| 備考 | 送迎あり、食事・入浴なし |

■「GENKI NEXT」ビジネスモデル(月間モデル)

| | |
|--------|------------|
| 成約者数 | 66名 |
| 売上高 | 2,050,000円 |
| 人件費 | 680,000円 |
| 家賃 | 250,000円 |
| その他営業費 | 235,000円 |
| ロイヤリティ | 205,000円 |
| 販売管理費 | 1,370,000円 |
| 営業利益 | 680,000円 |

※売上げ別額等に関して、保証するものではありません。

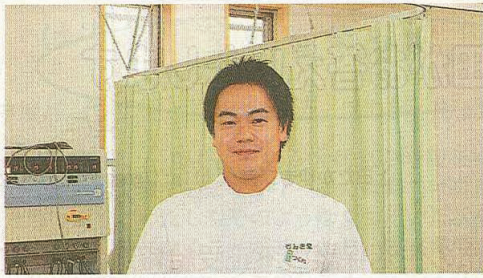
■低投資で事業参入②

| 項目 | 金額 |
|----------|------------|
| F C加盟金 | 2,100,000円 |
| F C保証金 | 1,000,000円 |
| 開業前営業支援金 | 1,050,000円 |
| 開業サポート費 | 1,050,000円 |
| 教育サポート費 | 1,050,000円 |
| 機器備品 | 2,100,000円 |
| 初期投資 | 8,350,000円 |

※物件取得費別途・内装費別途
※送迎車2台 別途
※開業後運転資金別途

ロイヤリティ 月額売上高の10%

【築根健二先生プロフィール】
昭和59年生、平成22年開業
広さ30坪、ベッド4台
スタッフ4人



築根健二先生 埼玉県ふじみ野市〈GENKI PLUS〉

ちよんぽ、おじゃまします

鍼灸院と介護施設が連携すること
で、「寝たきりにしない」を実現す
る、埼玉県ふじみ野市の鍼灸院〈G
ENKI PLUS〉。鍼灸マツサ
ージ師の築根健二先生が院長兼施設
長として「短時間機能訓練特化型」
介護予防デイサービスを併設する、
新しい形の鍼灸治療院です。

デイサービスは治療院の技術を応
用したオリジナルの手法「介護整
体」により、高い機能訓練効果を発
揮しています。初めてデイに訪れた
ときは杖をつきながらゆっくり歩い
ていた人が、今では「急がなきゃ」
と、小走りができるほどの健脚に。
デイ利用者さんやご家族さんからも
「家族に笑顔が増えた」と満足の声
を得ています。

築根先生は、関節拘縮や麻痺のリ
ハビリなど、鍼灸師が治療できる場
面は多いと話します。夜間のみ開院
している鍼灸院経営にも自信があ
り、1年後には2、3店舗の出店を
したいと意欲的です。また、「治療
技術をベースに持つ鍼灸師、マツサ
ージ師、柔整師だからこそ、今の
まま元気でいたい」という高齢者の
方々のニーズに応えられる」とも。

「鍼灸師が地域で活躍できる場と
して、こんな方法もあるんだ」と全
国に発信していきたい。見学希望者
の説明会も実施しています。興味の
ある方はご連絡ください（株式会社
介護NEXT、フリーダイヤル01
20・18・4541）。FC希望
者も募集中です！と、連携の輪を
広げたいと、鍼灸師の介護分野への
参加を応援しています。

101012 群馬経済新聞

野口医学研究所と提携

介護NEXT デイサービス展開

健康関連事業を幅広く
手掛けるOMGPARTN
ERS（東京都豊島
区、大平雄伸会長）グル
ープ会社で、機能訓練特
化型のデイサービス「G
ENKI NEXT（ゲ
ンキネクスト）」を展開
する介護NEXT（前橋
市、南山弘社長）は、米
国財団法人野口医学研究
所（日本本部・東京都港
区）の業務協力を得て、
GENKI NEXTの
医療機関への展開を図る
ことになった。

野口医学研究所は、日
本が生んだ世界的医学者、
野口英世博士の業績を記
念、日米の医学交流の促
進を目的に83年設立され
た財団。介護NEXTは
今年3月、賛助会員とな
った。今後は同財団が行
う医師向けの研修など
の際、同社の介護事業をP
R。診療所や病院と連携
しての店舗展開を図る。

RSでは、「医療と介護
の連携を医師が重視する
ようになってきた。介護
施設も医療機関との連携
の必要を痛感している。
連携すればケアマネ、利
用者にとっても安心」と
話している。

保険指定

関東信越厚生局群馬事
務所によると、10年8月
の保険指定は医院3件の
みで、歯科と薬局の指定
はなかった。保険指定の
医療機関は次の通り。

（住所）①開設者②管理
者（医師か薬剤師）
（医院）

▽上中居こどもクリニ
ック（高崎市上中居町4
1-1）①清水清美②前同
▽大野内科クリニック
（前橋市樋越町716-1）
①医共恵会②大野富
雄

▽くつなクリニック
（太田市由良町886-1）
①医くつな会②朽名
靖

群馬プロバスケットボールコミッション 大平雄伸代表に聞く

群馬にbjリーグを



「県民が支えているという自覚が持てる球団をつくりたい」と語る大平代表＝伊勢崎・群馬プロバスケットボールコミッション事務局

プロフィール おおひら・たかのぶ
1964年11月、太田市生まれ。前橋南高一帝京大付属医療技術専門学校卒。東京都内の接骨院勤務、接骨院経営を経て、現在OMGホールディングス社長。伊勢崎市上泉町

県内でプロバスケットボールbjリーグのチームを立ち上げようという動きが本格化している。9月には新潟アルビレックスBBと群馬選抜のエキシビジョンゲームが、高崎市浜川体育館で開かれ約3000人が観戦、その土台は着々と固まっている。2012年のリーグ参入を目指す群馬プロバスケットボールコミッションの大平雄伸代表(45)に、ここまでの経過と今後の見通しを聞いた。

12年、リーグ参入目指す

「エキシビジョンゲームは大盛況でした。群馬と新潟の実力の差ははっきりしていた。ただ勝負でなくイベントなので、群馬の選手は楽しかったのではないかと。見ている人も楽しめたはず。急造チームでフォーメーションもない状態だが善戦していた。一会場の応援も一つになっていた。」

「も「ウー」と盛り上がった。後半ぐらいいからやっとならなってきたが、初めての応援にはまよってしまっていた。これは群馬選抜への郷土意識が生んだもので、周りもみんな上州人なので、良い雰囲気をつくることのできた。」

「逆課題、改善点は。細かいことは切りがないが、入場の段取り。観客がどつと来た上に、体育館を借りている時間が短かった。」

「群馬にバスケットボールチームをつくらうと思っただけ。3年前にアルビレックス新潟の池田弘会長と出会ったことでした。池田さんはbjリーグ結成のきっかけをつくった方。雪国新潟がバスケットで元気になったと聞き、すぐ群馬での可能性を探った。最初は日本協会とbjリーグの関係が良くなかったので無理だと思っただけ、昨年から日本リーグとbjを統合しようという機運が出てきたので動き始めた。今は迷いもなく、必ず成し遂げたいという思いで突き進んでいる。」

「サバ草津、野球の群馬ダイヤモンドベガサスとプロスポーツチームは多いが、運営形態的には全く違うものをつくりたい。県民株主とか、物販など球団を核にしたビジネスモデルで、しっかりした経営を目指す。しかし、基本は県民。県民がチームを支えているという自覚を持ってもらえるものにした。スポンサーもお付き合いだけでなく、費用対効果が提案できるスポンサーシップを結んで企画内容で勝負したい。」

「今後の活動は。県内の企業、団体を回って趣旨を理解してもらい、足元を固めたい。さらには来年も一度、ぐんまアリーナのような大会場でエキシビジョンマッチをやって、8月末のbjリーグ加盟申請期限を迎えたい。監督や選手の陣容はそれから。」

プロフィール

きたがわ・とま
高1関東学院大。新人賞、ベストフイフティーンは4年連人制、学生、U-23。174cm、80kg



7人制ラグビー

北川

三洋電機

俊足と突破力期待

SPORTS 大好き

貴社
記事掲載誌

総合ユニコム



特集

2012年ダブル改定の核心

「地域包括ケア」事業化のヒント

高齢者でも安全に使用できる 全身振動マシン

多彩な商品とサービスで生活環境をサポートする(株)アトリのライフサポート事業部が販売する全身振動マシン「ドリームヘルサー」は、従来の縦型振動の運動から、振動幅の広い独自の縦横立体(3D)運動を実現。10分間の使用で約1時間のウォーキングと同等の運動効果が得られる。脳梗塞の後遺症等で杖を手放すことができない高齢者には、マシンの前に椅子を置き、椅子に座って振動板に足を乗せるだけで血液の循環を高める効果が得られ、手のひらを乗せれば上半身の運動効果も得られる。同マシンを導入している老健施設やデイサービスセンターでは、利用者のマヒの緩和や筋力の向上に大きな効果を発揮した例も報告されている。

治療院との併設で 早期黒字化を実現 介護予防「デイサービス」

心と体を健康にする事業を推進するONG PATHERNSの(株)介護NEXTは、介護整体を取り入れた3時間機能訓練特化型「デイサービス」GENKI NEXTを展開しているが、6月に埼玉県ふじみ野市にオープンした「GENKI NEXT ふじみ野苗間」では夜の間帯に治療院「GENKI KIPU」を併設、通称は黒字化に1年近く要する商業とともに開業から3カ月目で黒字化を達成した。午前3時間、午後3時間の「デイサービス」は、17時から空き施設となるため、夕方以降に患者が多く集まる治療院を併せて施設と設備を有効利用し採算性を向上させた。同社では3年後に100店舗のネットワークを目指してCを募集している。



(株)介護NEXT

TEL.027-253-5312
<http://kaigonext.jimdo.com/>

入居者一人ひとりの「食」と「栄養」をトータルサポート

京セラ丸善システムインテグレーション(株)は、介護保険施設向けに栄養管理と栄養ケア・マネジメントの業務を支援するパッケージ「MEDIC DIET LITE」を発売し、ダイエツ、ライオン「e」の提供を開始した。同システムは、給食管理の基本機能に加え、介護保険法に沿った栄養ケア・マネジメントの業務を支援し、入居者一人ひとりの栄養状態の把握、栄養ケア計画から実施後の評価、帳票出力までの作業を効率化する。中小規模の介護保険施設での利用に適したエディション。多様化、複雑化する給食管理に携わる栄養士の業務を飛躍的に効率化するとともに、個人情報を適切に管理し、確実な栄養ケア・マネジメント実施を支援する。



京セラ丸善システムインテグレーション(株)

TEL.03-6414-2874
<http://www.kmsi.co.jp/>

自社スタッフで エアコンを洗浄して 快適環境を

高齢者施設の居室では冷房と暖房に壁掛け型のエアコンを使用しているケースが多いが、その清掃と衛生管理は果たして十分だろうか？内部や送風ファンの汚れが入居者の健康に悪影響を及ぼす可能性も否定できない。(株)クリーンメンテナンスは、各種事業所向けに壁掛けエアコンのセルフ洗浄システムを提案している。これは同社が洗浄に必要な機材を提供するともに実際の洗浄方法を指導するもので、すでに全国チェーンのシティホテルでも採用されている。システマティックで採用されている。機材は一切傷めない同社独自の強力な洗浄剤と実用新案の洗浄廃液回収養生ホッパーを使用して一般清掃スタッフでも簡単に確実に1台当たり約15分で作業を終了することができる。



(有)クリーンメンテナンス

TEL.0294-43-4211
<http://www.air-cm.co.jp/>

2009.4月募集開始

■業態:デイサービス

GENKINEXT

所在地:群馬県前橋市
代表者:南山 弘
開業資金:835万円～
店舗数:直営3店舗・FC10店舗

**利用者全員に必ず25分のマッサージ
独自の「介護整体」で差別化図る**

昨年4月の設立以来、介護予防デイサービス13店舗(直営3店舗・フランチャイズ10店舗)を運営するのは介護ネ

クスト(群馬県前橋市)。同社はグループ会社GENKIRO(群馬県伊勢崎市)が運営する整骨院や鍼灸院、治療院で実施している整体技術を取り入れ、3時間のデイサービスメニューに「介護整体」を取り入れている。これは軽度の介護認定者に多い廃用性症候群や片麻痺の方向への介護整体施術。一人当たり25分程

度の時間をかけて筋肉調整や間接モビリティゼーション、ストレッチなどを行う。

「「寝たきりにしない」ということを前提に、要支援1、2、要介護1、2の高齢者を対象としています。サービスメニューも介護整体や機能訓練、足岩盤浴、低周波リハ、コミュニケーションで構成しています」(店舗開発部 古谷紀久部長)



加盟店の声

母の重病きっかけに介護を検討

GENKINEXT浦和原山店 林弘行オーナー

「利用者全員に20分から25分程度の施術を必ず行う。これは整体技術やリラクゼーションノウハウで独自技術を持つ介護ネクストならではの強みだと感じました」。こう話すのは10月からGENKINEXT浦和原山店(埼玉県さいたま市)のオーナーとして独立する林弘行オーナー。もともと林オーナーは今から14年前にテナント仲介業として独立。これまでに浦和市郊外のロードサイドにある多くのテナントを仲介してきた。しかし最近では景気の後退も相まって、新たな事業を模索していた。「テナントに入居する業態の中にはフランチャイズビジネスも多く、以前からFCには関心がありました」(林オーナー)

その後も新規事業への想いを募らせていた林オーナーだが、昨年大きな出来事に遭遇する。

「81歳になる母親が重病を患い、施設生活を余儀なくされました。入居した施設は食事にもこだわり、温泉が付くなど至れり尽くせり。ただ意外なことに母親は「つまらない」と不満をもらしたのです。重病患者が多くて話し相手がいなかったこともあると思いますが、いくら贅沢な施設に入居しても心までは満たされないことが分かりました」(林オーナー)

これがきっかけで介護分野にさらなる興味を持ち、いくつかのデイサービスフランチャイズを検討したものも、介護ネクストが提供する予防介護に大きな強みを感じたという。「他社にはない予防介護のメニューとコミュニケーションを十分にとれる環境。実は資料請求の段階でほぼ加盟を決めていました」と林オーナーは話す。

心と体を元気にするデイサービス



3時間
×
3時間

機能
訓練

介護
整体

win・win・win

フランチャイズ 加盟オーナー募集

高齢化時代の社会貢献!
低投資! 安定収益!

■ 異業種からの参入可能
新規事業を検討の方も
安心の教育体制

■ 営業体制支援
開業前1ヶ月から開業後の
充実したサポート体制

200 施設以上の治療院ノウハウが
介護施設で活かされてる
人財教育が勝負の鍵!

採用前研修

FC初期投資における 教育サポート費の項目

- ・導入研修
- ・一般介護知識
- ・プロフェッショナル研修
- ・ホスピタリティマインド
- ・物理療法マニュアル
- ・機能向上訓練概論

研修期間: 2~3週間(6~8時間/1日・週5日)

オープン後も、スタッフ自身が自己投資できる
スキルアッププランが充実!モチベーションUP!

【認定機関】
一般社団法人日本ボデイセラピスト協会

お問い合わせ・資料請求・
施設見学会申込は下記までお気軽に

株式会社介護NEXT

〒371-0823 群馬県前橋市川曲町 41
http://www.kaigonext.jimdo.com
TEL.0120-73-5312
担当: 古谷



OMG PARTNERS (東京 都島区 延仲代表 大平)

接骨・治療院、リラクゼーションサロン、介護の3分野で全国200施設以上を展開するOMG PARTNERS(東京都豊島区)のグループ会社「介護NEXT(群馬県前橋市)」は、機能訓練特化型デイサービス

「GENKI NEXT(ゲンキネクスト)」の15号店舗目(群馬県藤岡市)を、11月1日にオープンした。

世界でも有数の長寿国日本の平均寿命は年々延びている。それと同時に脳卒中・骨折・転倒などにより、健康が損なわれ「寝たきり」をテーマに開発された介護予防の「介護NEXT」に取り組んでいる。

介護NEXT

15店舗目開設

「介護NEXT」は、機能訓練特化型デイサービスを提供する。同センターでは、通常のデイサービスで行う入浴や食事にかかる時間を削ぎ、自分だけでは出来ない専門的な介護整体や機能訓練トレーニングに費やすことで、老年症候群の予防を図り、高齢者の介護度が進まないようにしている。そこで同社は「GENKI NEXT」を共に

「最新まで人に迷惑をかけたくない」などといった高齢者の願いを実現することを目指している。

同グループの前身は、1991年に開院したお接骨・治療院。その後、リラクゼーション市場の拡大に着目し、1999年11月にリラクゼーションサロン「リラックス」

「介護NEXT」は、機能訓練特化型デイサービスを提供する。同センターでは、通常のデイサービスで行う入浴や食事にかかる時間を削ぎ、自分だけでは出来ない専門的な介護整体や機能訓練トレーニングに費やすことで、老年症候群の予防を図り、高齢者の介護度が進まないようにしている。そこで同社は「GENKI NEXT」を共に

「最新まで人に迷惑をかけたくない」などといった高齢者の願いを実現することを目指している。



▲今日1日に開設した「GENKI NEXT」外観

「最新まで人に迷惑をかけたくない」などといった高齢者の願いを実現することを目指している。

「最新まで人に迷惑をかけたくない」などといった高齢者の願いを実現することを目指している。

「最新まで人に迷惑をかけたくない」などといった高齢者の願いを実現することを目指している。

「最新まで人に迷惑をかけたくない」などといった高齢者の願いを実現することを目指している。

「最新まで人に迷惑をかけたくない」などといった高齢者の願いを実現することを目指している。

「最新まで人に迷惑をかけたくない」などといった高齢者の願いを実現することを目指している。

「最新まで人に迷惑をかけたくない」などといった高齢者の願いを実現することを目指している。

「最新まで人に迷惑をかけたくない」などといった高齢者の願いを実現することを目指している。

「最新まで人に迷惑をかけたくない」などといった高齢者の願いを実現することを目指している。

「最新まで人に迷惑をかけたくない」などといった高齢者の願いを実現することを目指している。

ビジネスチャンス 12

2010

次なる成長を狙うすべての起業家を応援する 起業&新規事業の専門情報誌

サラリーマンが 今すぐ始められる 副業・転職・投資・起業を解説 経済的独立果たす

8の方法

【百折不撓 | 諦めなかった者たち |】
薬事法改正反対し国を訴えた
健康商品ECトップ企業が闘う理由

ケンコーコム
後藤玄利社長



【好評企画】

亀岡大郎の天下取り対談

ゲスト：エルターホームケア
珍商売探偵団
社会起業家FILE
国際イベント情報
新東京WORKSTYLE

フォーバル
大久保秀夫会長が迫る！
起業家決断の瞬間



年々増え続けるフランチャイズビジネス。近年は既存業態をより細分化した、ニッチなビジネスが注目を集めることも多い。これらニッチビジネスは業態が絞り込まれているので、開業の際も低投資で済み、オペレーションも簡略化できるなどのメリットが人気の秘訣だ。

業界ニュース

>>> 業務協力を締結 米国財団法人野口医学研究所と連携 デイサービスへの送客力を強化

「寝たきりにしない」を理念に、デイサービスセンターのフランチャイズ展開を行う介護ネクスト(群馬県前橋市)は、9月17日、米国財団法人野口医学研究所(日本本部：東京都港区、創立者浅野嘉久)と業務協力を締結した。これにより、介護ネクストは病院へのフランチャイズ展開を加速化させ、両者間で可能となった相互送客などを強みに、事業展開を行っていく。現在、同社をはじめ介護事業を営む施設の多くが、施設利用者の獲得のためにケアマネジャーへの営業を積極的に行っているが、そのケアマネジャーは心身に不具合を持っている高齢者を多く抱えており、医療機関との連携を強く望んでいた。そのため、今回の業務協力により、介護施設が医院の近くに存在し相互送客を行えることはケアマネジャーの不安を取り除き、また、利用者自身も充実したサービスを受けられることにもつながる。

>>> 新業態情報 コンビニと薬局の中間業態 FC 駆使し3年200店展開

CFSコーポレーション(横浜市港北区)がミ

ニストップなどと展開する新業態店舗「れこっず」第1号店が10月7日、横浜市磯子区にオープン。ドラッグストアとコンビニエンスストアを融合した形態で、薬や化粧品、弁当、酒、たばこなど、幅広い品ぞろえが特徴。オープンした「れこっず磯子広町店」は薬剤師を配置したり業の相談カウンターを設けたりしてドラッグストアの専門性を発揮する一方、おにぎりや弁当、スイーツなど食品や飲料も充実させた。CFSと同業のタキヤ(兵庫県)、ミニストップが8月に設立した「れこっず」(東京都千代田区)は、新業態店舗をFC展開し、本年度中に5店舗、3年で200店舗展開を目指す。

>>> 新業態情報 自宅開業型の学習塾をスタート 主婦を対象に募集を開始

パソコンを使った個別学習塾「セルモ」を展開するエデュケーション・ネットワークス(大阪市東淀川区)は、自宅にいながら開業できる新プラン「自宅開業Nプラン」を発表した。「家事と仕事を両立したい」、「子どもが好き」といった主婦でも気軽に開業できるように、開業に必要なパソコン購入費用などを低価格にし、未経験者でもすぐにはじめられるようなサポート体制を採用した。地域間格差のない教育体制の構築を目指す同社にとって、自宅開業プランが成功することは大きな意味がある。同社はこのプランで全国展開を加速させていく。